

Wir inszenieren Brands auf multimedialer Ebene. Die screenpro AG agiert in den Geschäftsfeldern Digital Signage, Content, Livestream und Multimediatechnik. Gemeinsam mit unserer Partnerfirma **Dr. W.A. Günther Media Rent AG** und als Teil der **Messerli Group** zählen wir zu den führenden Anbietern für Multimedia in den Bereichen Konzeption, Beratung, Projektleitung, Technik, Produktion und Logistik und bieten unseren Kunden ganzheitliche Lösungen aus einer Hand. Am Standort Wetzikon ZH arbeiten 50 Mitarbeitende, die mit Professionalität, Transparenz und Herzblut anspruchsvolle Projekte realisieren.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir in Wetzikon ZH per sofort oder nach Vereinbarung eine:n

SALES MANAGER NEW BUSINESS 80-100% (W/M/D)

DEINE AUFGABEN

Deine Fokussierung gilt primär der Neukundengewinnung und dem aktiven Ausbau unseres Marktes und du bist im Zusammenhang für folgende Hauptaufgaben verantwortlich:

- Eigenverantwortliche Akquise von Neukunden im B2B-Umfeld
- Aufbau und nachhaltige Entwicklung von Kundenbeziehungen
- Identifikation von Marktpotential sowie Trends und Kundenbedürfnissen
- Erstellung und Verhandlung von Offerten sowie Präsentation auf Entscheider-Ebene
- Systematische Bearbeitung definierter Marktsegmente
- Enge Zusammenarbeit mit Konzeption, Projektleitung und Technik zur Entwicklung massgeschneiderter Lösungen
- Pflege und Ausbau eines tragfähigen Netzwerks innerhalb der Branche
- Sicherstellung einer hohen Kundenzufriedenheit über den gesamten Verkaufsprozess

DEIN PROFIL

- Mehrjährige, fundierte Erfahrung in der Multimedia-, AV-, Digital-Signage- oder Eventbranche (wünschenswert)
- Nachweisbare Erfolge in der Neukundenakquise und Marktentwicklung
- Bestehendes Netzwerk im relevanten Marktumfeld
- Hohe Abschlussstärke und Verhandlungskompetenz
- Fundierte betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Unternehmerisches Denken und selbstständige Arbeitsweise
- Souveränes Auftreten auf Entscheider- und Geschäftsleitungsebene
- Stilsicher in Deutsch, sehr gute Englischkenntnisse

Auf dich wartet eine verantwortungsvolle Position mit grossem Gestaltungsspielraum in einer zukunftsorientierten Branche und einem innovativen Unternehmen innerhalb einer starken Unternehmensgruppe.

**Bist du bereit, aktiv Marktanteile zu entwickeln und unsere Position weiter auszubauen?
Dann bist du genau der/die Richtige bei screenpro.**

Wir freuen uns auf deine schriftliche Bewerbung per E-Mail:

Tobias Reithmaier
Head of Sales & Mitglied der Geschäftsleitung
reithmaier@screenpro.ch
+41 44 534 65 83



www.screenpro.ch/ueber-uns/